

ФОРУМ  
11-12  
червня, 2026

# СТАРТ РИНКУ ПУБЛІЧНО-ПРИВАТНОГО ПАРТНЕРСТВА: ВІД ІДЕЇ ДО ДОГОВОРУ

Організатори:

Формат: офлайн із забезпеченням прямої трансляції в Супермаркеті Рішень для громад

Асоціація малих міст України та Академія публічно-приватного партнерства

## День 1. Лабораторія рішень ППП

Фокус дня:

Перетворити ідеї громад на структуровані концепти ППП із чіткою логікою, ролями сторін і розумінням фінансування

10:00 – 11:00

### Вітальна кава

Спокійний старт дня.

Знайомство учасників, перші розмови, формування робочих контактів між громадами, бізнесом, банками та експертами.

Це момент, коли починає формуватись довіра — основа будь-якого ППП.

11:00 – 12:00

### Вступ та постановка завдання

11:00 – 11:30

#### Дорожня карта ППП

##### Коротка, концентрована рамка від Академії ППП:

- як виглядає ППП “Від ідеї до договору”
- ключові етапи підготовки
- ролі сторін
- де найчастіше “ламаються” проекти

11:30 – 12:00

#### Без теорії заради теорії —

##### тільки те, що потрібно для роботи сьогодні.

- Завдання для команд
- Презентація 4 відібраних ідей ППП від громад
- Формування команд
- Пояснення логіки роботи

Кожна команда отримує реальний кейс і чітке завдання:

*підготувати концепт ППП, який можна обговорювати з партнерами вже завтра.*

12:00 – 14:00

### Робота в командах (сесія 1)

#### Інтенсивна робота над проектами:

- уточнення проблеми та потреби громади
- формування рішення
- визначення ролей сторін
- первинна модель партнерства

*У командах одночасно присутні: громада, бізнес, фінанси та експерти — це дозволяє одразу збирати реалістичну модель.*

14:00 – 15:00

### Обід

Пауза для відновлення та неформального обговорення ідей.

*Часто саме тут народжуються ключові інсайти.*

15:00 – 17:00

### Робота в командах (сесія 2)

#### Поглиблення і структуризація:

- уточнення фінансової логіки
- ризику та обмеження
- підготовка до презентації

До кінця цієї сесії кожна команда має:

*чіткий, зрозумілий і зібраний концепт ППП.*

17:00 – 18:00

### Підсумки дня

- короткі презентації результатів команд
- зворотний зв'язок від експертів і учасників
- фіксація сильних сторін кожного проекту

Це не фінальні презентації — це підготовка до завтрашніх переговорів.

18:00

### Трансфер

Організований трансфер представників громад до місця проживання.

## День 2. Ярмарка проєктів ППП

Фокус дня:

представити проєкти, з'єднати сторони та вийти на конкретні домовленості. Це день, коли ідеї перетворюються на партнерства.

9:00 – 10:00

### Реєстрація та вітальна кава

Збір учасників, знайомство нових гостей із проєктами.

Простір починає працювати як жива платформа зустрічей між громадами, бізнесом і фінансовими партнерами.

10:00 – 10:30

### Дорожня карта ППП

Коротке нагадування логіки ППП від Академії:

- як проєкти рухаються до договору
- на якому етапі знаходяться сьогоднішні кейси
- що є критичним для переходу до реалізації

Це вирівнює всіх учасників перед презентаціями.

10:30 – 12:00

### Презентації команд

4 команди презентують напрацьовані концепти ППП:

- суть проєкту
- модель партнерства
- ролі сторін
- фінансова логіка

Це вже не ідеї — це проєкти, з якими можна заходити в переговори.

12:00 – 12:30

### Огляд онлайн-зустрічей

Презентація механіки роботи через Супермаркет Рішень для громад:

- як формуються запити громад
- як проходять зустрічі
- як народжуються проєкти

Пояснення, як цей процес буде масштабуватись після заходу.

12:30 – 13:30

### Презентація Служби підтримки ППП

Оголошення запуску постійної інфраструктури супроводу:

- команда
- формат роботи
- які послуги отримують громади та партнери
- як проєкти проходять шлях від ідеї до договору

Це точка переходу від події до системної роботи.

13:30 – 14:30

### Обід

Неформальне продовження дискусій.

Перші предметні розмови про участь у проєктах.

14:30 – 15:30

### Панель бізнесу

Відкрита розмова бізнесу:

- що потрібно, щоб заходити в ППП
- які ризики критичні
- як бізнес бачить ці проєкти

Фактично — публічне “так / ні / за яких умов”.

15:30 - 16.30

### Панель громад

Позиція громад:

- які рішення для них є пріоритетними
- на що вони готові йти в партнерстві
- які обмеження існують

Це баланс інтересів перед фінальними домовленостями.

16:30 - 17.00

### Оголошення заяв про наміри

Ключовий момент заходу.

Публічне оголошення та презентація тристоронніх Заяв про наміри:

- громада
- бізнес
- Асоціація малих міст України

Це фіксація готовності переходити до реалізації.

17:00 - 17.30

### Підсумки

- головні результати
- наступні кроки
- як проєкти заходять у супровід

**Закриття офіційної частини.**

17:30 - 18.00

### Екскурсія набережною

Неформальне спілкування в легкому форматі.

Можливість продовжити розмови без сцени.

18.00

### Дружня вечеря

Завершення дня в атмосфері партнерства.

Саме тут часто закріплюються ті домовленості, які почались вдень.